

Карьера в мире фешн с конвертацией студенческого ВНЖ

Анжелика планирует связать жизнь с индустрией моды. Но ее итальянский ВУЗ не дает возможности сконвертировать студенческий вид на жительство в рабочий. Отказаться от мечты? Воплотить ее с нами!

Порой повзрослевшие дети становятся локомотивом череды позитивных перемен в жизни семьи. Дети - двигатель прогресса для тех, кто готов довериться молодому поколению. Сегодня мы расскажем вам о том, как родители сначала помогли любимой дочери последовать за мечтой, а позже сами последовали за ней. На ПМЖ в Италию.

Нам позвонила семья предпринимателей из Подмосковья с просьбой о заочной консультации:

- Николай, 49 лет, владелец сети ресторанов в нескольких подмосковных городах.
- Ольга, 48 лет, его супруга, хозяйка семейного загородного дома.
- Анжелика, 22 года, их дочь, творческая натура, выпускница итальянского вуза.

Ситуация:

Анжелика всегда была способным и разносторонним ребенком, посещала английскую школу в Москве. Когда пришло время поступления в ВУЗ, отец семейства предложил дочери престижный университет в Англии. Однако Анжелика настояла на образовании в сфере моды и дизайна в Милане и поступила в Istituto Marangoni. В целях учебы получила студенческое ВНЖ. Однако данное учебное заведение не предоставляет возможность конвертации студенческого ВНЖ в Италии в рабочее. Возникла дилемма: уезжать в другую страну или найти способ построить карьеру в Италии.

Задачи:

Анжелика мечтает остаться в Милане, ведь здесь живет сама мода. Девушка зарекомендовала себя с положительной стороны во время прохождения практики и получила предложение работать у одного из гуру фешн-индустрии. Однако ее вид на жительство не позволяет наниматься на работу. Необходимо выбрать такую иммиграционную процедуру, по которой не нужно возвращаться в Россию и приступать к процедуре получения ВНЖ в Италии "с нуля". Анжелика опасается, что, покинув на длительное время Милан, она окажется "за бортом" модного бизнеса и упустит свой шанс.

Цель:

реализовать мечту дочери продолжить жить и работать в мировой столице моды и дизайна.

Поиск приемлемого варианта:



1. Получение ВНЖ по мотивам бизнес-иммиграции для Николая с тем, чтобы позже “присоединить” к себе супругу и дочь, которые находятся на иждивении, семья не приняла. Бизнес требовал постоянного присутствия мужчины в России. Ольга также не была готова оказаться в незнакомых условиях и оставить дом, в который вкладывала душу.
2. Конвертация студенческого ВНЖ Анжелики в ВНЖ по мотивам инновационной предпринимательской деятельности (Italia Startup Hub) казалась привлекательным вариантом ввиду ряда льгот для владельцев стартапов. Однако поиски инновационной идеи в сфере фэшн-индустрии не увенчались успехом.

Решение:

Нами были проведены переговоры с потенциальным работодателем Анжелики. Мы выяснили, что он предпочитает не нанимать девушку в качестве сотрудника, а готов заключить с ней контракт как с индивидуальным предпринимателем на оказание услуг по разработке отдельных модных аксессуаров для использования в коллекциях его клиентов. Таким образом, был выбран оптимальный вариант конвертации студенческого ВНЖ в ВНЖ по мотивам бизнес-иммиграции.

Его плюсы:

- Приемлемые расходы на создание бизнеса с возможностью работать самостоятельно без наемного персонала
- Доступ к бесплатной государственной системе здравоохранения
- Возможность получить ПМЖ в Италии спустя 5 лет

Ввиду невысоких оборотов на первых порах в качестве формы бизнеса было выбрано индивидуальное предприятие (Partita IVA).

Его преимущества:

- Возможность использования льготного режима налогообложения и ведения учета (regime forfettario)
- Дополнительные льготы для новичков в виде пониженной ставки налога на доход в течение первых 5 лет

Процесс сотрудничества:

После детального ознакомления с исходной ситуацией с документами Анжелики был заключен договор на конвертацию студенческого ВНЖ. В течение 15 дней был подготовлен пакет документов для подачи запроса на конвертацию. Родители арендовали для Анжелики квартиру в центре Милана, чтобы дочь находилась в гуще модных событий.



Результат:

Николай и Ольга довольны, что у дочери появился небольшой, но собственный бизнес. Анжелика счастлива работать в любимой сфере в наилучшем для этого месте. У нее уже есть планы по расширению своего дела. Благодаря участию в модных показах своего работодателя, нашлись другие заказчики. Ведение бизнеса в форме ИП имеет некоторые минусы, в частности, полную материальную ответственность по долгам личным имуществом. Мы оказали Анжелике помощь в преобразовании ИП в ООО с целью уменьшения персональных обязательств.

Родители, желая поощрить стремления Анжелики к самостоятельной жизни, подарили ей капитал для покупки квартиры в Милане. Как резидент Италии, девушка обязана уплатить в казну налог на дарение.

Мы помогли Анжелике правильно оформить процедуру дарения от близких родственников. **Указав цель подарка - покупку недвижимости - Анжелика избежала налогообложения.** Недвижимость оформили с применением льготных ставок для первого дома в Италии (государственная программа prima casa).

Николай и Ольга навещают дочь. Они полюбили итальянский климат, средиземноморскую кухню и открыты итальянцев. Изучают итальянский язык и путешествуют по регионам страны. На данном этапе родителям Анжелики достаточно краткосрочной визы для посещения Италии. В ближайшие годы Николай планирует передать активное управление своим бизнесом партнерам и переехать с супругой в Италию по мотивам выбранного места жительства (residenza elettiva). Этот способ иммиграции подходит семейной паре, которая планирует отойти от бизнеса и работы на приусадебном участке и пожить в свое удовольствие. Достаточный пассивный доход за пределами Италии и наличие жилья, купленного для дочери, - основные реквизиты для получения долгосрочной итальянской визы для Николая и Ольги.

Заключение:

Искренняя мечта и целеустремленность дочери изменили жизнь всей семьи. Несмотря на первоначальную настороженность к иммиграции, Николай и Ольга приняли решение стать ближе к Анжелике и оценили преимущества комфортной жизни с видом на жительство в Италии.

